

NORDIC BUSINESS DEVELOPMENT MANAGER



Har du drive og motiveres du af mål og resultater, så er du måske vores nye kollega?

Du får ansvaret for at skabe nye samarbejder på Sjælland og i Norden (Sverige, Norge og Finland). Derudover har vi verdens bedste kunder i møbelbranchen, som fortsat skal holdes orienteret. Der vil også være tidspunkter, hvor du får mulighed for kommunikation med arkitekter og supportere projekter, hvor pj's produkter indgår. Du planlægger og styrer selv dine salgsaktiviteter, med udgangspunkt i vores strategi på vækst og salg.

HOVEDOPGAVERNE OMFATTER:

- Budgetansvar for eget område
- Salg og forhandlinger med producenter/forhandlere
- Udvikling/udbygning af relationer til nye og eksisterende kunder, samt arkitekter
- Deltagelse på messer og konferencer
- Igangsættelse af markedsudviklende aktiviteter
- Vedligeholdelse af CRM system (Hubspot)

KVALIFIKATIONER:

Du kan bevare overblikket, når der er fart over feltet og får et "kick" ud af en resultatorienteret salgsproces. Du har erfaring fra en lignende stilling og ud over dansk, behersker du engelsk på et forhandlingsniveau og evt. tysk/fransk på samtaleniveau. Rejseaktivitet planlægges efter behov.

DIN PROFIL:

- Du er fleksibel og altid klar til at yde en ekstra indsats når det gælder
- Du er en åben og tillidsfuld person, som har evner til at binde bånd og styrke relationer
- Strategisk tilgang
- Gerne erfaring, dog ikke et krav
- Dit uddannelsesniveau er en videregående uddannelse på minimum kvalifikationsniveau 5 indenfor handel/marketing
- Du har forståelse og sans for godt købmandsskab

VI TILBYDER:

Du vil få stor indflydelse på din egen hverdag, hvor der er gode udviklingsmuligheder. Du bliver en del af et passioneret team, med et godt sammenhold og en uhøjtidelig atmosfære. Ud over dygtige kollegaer vil du opleve en kultur, hvor vi velkommer nye ideer og hurtigt bevæger os fra ide til handling.

ER JOBBET NOGET FOR DIG?

Vi glæder os til at modtage din ansøgning vedlagt CV på mail til jb@pj-production.dk. Har du spørgsmål, så skriv på nævnte mail eller ring til Jesper Blaabjerg på telefon 41199080.

Stilling ønskes besat snarest muligt og vi holder ansættelsessamtaler løbende i rekrutteringsforløbet. Al henvendelse bliver behandlet fortroligt.